

Distribuição das matérias ao longo das semanas de aula – Finalização do 1º Semestre 2020 – Superior Processos Gerenciais

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 13 (03/11 a 07/11)		Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	
		Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
		Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 14 (09/11 a 14/11)		Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	
		Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
		Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 15 (16/11 a 21/11)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 16 (23/11 a 28/11)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 17 (30/11 a 05/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 18 (07/12 a 12/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 19 (14/12 a 19/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila				
	Gestão Empresarial Carlos				
Semana 20 (21/12 a 23/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia				
	Métodos Quantitativos Daila				
	Gestão Empresarial Carlos				

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 21 (04/01 a 07/01)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)
Semana 22 (11/01 a 16/01)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)
Semana 23 (18/01 a 23/01)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)
Semana 24 (25/01 a 30/01)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 25 (01/02 a 06/02)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)
Semana 26 (08/02 a 13/02)	Gestão Empresarial (Carlos)	Gestão de Marketing (Sâmara)	Pesquisa de Marketing (Carlos)	Gestão Financeira (Marcos)	Logística Empresarial (Cristiane)
	Economia e Polit. Contemp. (Luciano)	Estatística e Probabilidade (Saulo)	Gestão e Controle de Custos (Paula)	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
	Seminários (Lícia)	Comportamento Empreendedor (Thiago)	Direito Empresarial (Luiz Carlos)	Gestão de Materiais (Pedro M.)	Estudos Eco. Fin. (Luciano)
Semana 27 (15/02 a 20/02)	Gestão Empresarial (Carlos)	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)
Semana 28 (22/02 a 27/02)	Gestão Empresarial (Carlos)	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Gestão de Vendas e Relacionamento (Carlos)	Estudo de Viabilidade (Márcio)